

El Confidencial 03/10/2023

Por **Pedro del Rosal**

PÉREZ-LLORCA Y GARRIGUES LIDERAN LOS 'RANKINGS' DE M&A EN UN MERCADO CON RESPIRACIÓN ASISTIDA

Los bufetes que lideran Pedro Pérez-Llorca y Fernando Vives se sitúan en cabeza en las tablas por valor y número de operaciones. Allen, Uría y Cuatrecasas también logran plaza en los podios.



Ilustración: Rankings de M&A (iStock)

El mercado de M&A está bajo mínimos. Quienes auguraban una fuerte recuperación de la actividad tras el verano, quizá confundiendo deseos y realidad, admiten ya que las fusiones y adquisiciones siguen en la UVI, con respiración asistida, y sin un horizonte claro de mejora. El coste de la financiación, la incertidumbre y la falta de asunción por parte de muchos vendedores de que nadie les pagará por sus activos lo mismo que en el pasado están pesando más que las necesidades de rentabilidad, porque dinero sigue habiendo en el mercado. La confianza es que la situación cambie a partir 2024, pero, si el año nuevo no vuelve a llenar de encargos las mesas de los grandes bufetes, en más de uno quizás empiecen a cundir los nervios. El parón empieza a prolongarse demasiado y en alguna firma han dado ya la orden de frenar o, directamente, congelar las contrataciones.

En un ejercicio tan complejo como el actual, no obstante, Pérez-Llorca puede convertirse en el gran ganador en los siempre codiciados rankings de M&A. Según el informe del tercer trimestre de la plataforma de negocio TTR Data, cuyo contenido adelanta El Confidencial, el bufete que lidera Pedro Pérez-Llorca se sitúa en cabeza de la tabla de despachos por valor de las operaciones, tras haber asesorado en 51 transacciones por valor de 9.862 millones de euros. En la clasificación por número de fusiones y adquisiciones, Garrigues, el dominador en los últimos ejercicios, vuelve a erigirse como gran favorito para terminar el año en cabeza, al concluir septiembre con un total de 109.

No puede dormirse en los laureles Pérez-Llorca, no obstante, pues su liderato está amenazado por un pujante Allen & Overy que, tras anotarse un muy destacado tercer trimestre, salta del séptimo puesto al segundo, con 9.515 millones. La tercera posición es para Uría Menéndez, que roza los 9.000 millones, seguido de Gómez-Acebo & Pombo, con 8.449 millones, y Baker McKenzie, con 8.341 millones.

'Ranking' de bufetes por valor de las operaciones de M&A

'Top 10', según los datos del tercer trimestre de 2023 de la plataforma TTR Data

	Despacho	Importe (en millones)	Operaciones
1	Pérez-Llorca	9.862,0	51
2	Allen & Overy	9.515,32	16
3	Uría Menéndez	8.960,78	46
4	Gómez-Acebo & P.	8.449,33	46
5	Baker McKenzie	8.351,45	19
6	Linklaters	6.355,7	18
7	Garrigues	6.230,24	109
8	Clifford Chance	5.865,32	18
9	Latham & Watkins	5.737,24	15
10	Cuatrecasas	2.210,19	77

Tabla: El Confidencial • Fuente: Informe del 3Q de TTR Data • [Descargar los datos](#) • Creado con [Datawrapper](#)

Algo más alejado del pelotón de cabeza, Linklaters recupera el pulso en M&A con 6.355 millones, para elevarse hasta el sexto puesto. Séptimo es Garrigues, con 6.230 millones; octavo,

Clifford Chance, con 5.865 millones, y noveno, Latham & Watkins, con 5.737 millones. Cierra el top 10 Cuatrecasas, con 2.210 millones de euros.

La comparativa con el ranking del tercer trimestre del año pasado permite hacerse una idea de la escasa actividad que se está produciendo en M&A. A estas alturas, en 2022, tres despachos superaban los 20.000 millones de euros en operaciones asesoradas —Freshfields, Pérez-Llorca y Gómez-Acebo & Pombo—, y otros tres estaban por encima de los 10.000 millones —Jones Day, Allen & Overy y Uría Menéndez—. A 30 de septiembre del presente ejercicio, ninguna firma alcanza siquiera dicha cifra.

Por número

Menos significativo es el contraste con 2022 en la tabla de despachos por número de transacciones, lo que puede revelar que el gran golpe lo están sufriendo las grandes operaciones. Tras Garrigues, con 109 fusiones y adquisiciones asesoradas, completan el podio Cuatrecasas, con 77, y Pérez-Llorca, 51.

'Ranking' de bufetes por número de operaciones de M&A

'Top 10' de firmas, según los datos del tercer trimestre de 2023 de la plataforma TTR Data

	Despacho	Operaciones	Importe (en mill.)
1	Garrigues	109	6.230,24
2	Cuatrecasas	77	2.210,19
3	Pérez-Llorca	51	9.862,06
4	Uría Menéndez	46	8.960,78
5	Gómez-Acebo & P.	46	8.449,33
6	RCD	33	214,49
7	Baker McKenzie	19	8.351,45
8	Linklaters	18	6.355,70
9	Clifford Chance	18	5.865,32
10	King & Wood M.	18	1.559,10

Detrás de ellos, Uría Menéndez y Gómez-Acebo & Pombo empatan con 46 transacciones. Cierran la clasificación, por este orden, RCD, con 33; Baker McKenzie, con 19, y Linklaters, Clifford Chance y King & Wood Mallesons, los tres con 18.

El Confidencial 03/10/2023

Por **Pedro del Rosal**

ABOGADOS ESTRELLA: ACELERÓN DE ECHENIQUE (URÍA) PARA ADELANTAR A CORRAL Y MORALES (BAKER)

El socio de Uría Menéndez protagoniza un gran trimestre y se sitúa líder en los 'rankings' por valor y por número de operaciones. Frías (RCD) y Torres (Zurbarán) alcanzan el segundo podio














Ilustración: De izquierda a derecha: Manuel Echenique, de Uría Menéndez, y Juanjo Corral y Antonio Morales, de Baker McKenzie.

El socio de Uría Menéndez Manuel Echenique presenta su firme candidatura para ser el abogado más destacado del año en M&A. En un ejercicio que está siendo especialmente complicado en el ámbito de las fusiones y adquisiciones, pues el mercado se encuentra bajo mínimos por el coste de la financiación, Echenique ha realizado un gran tercer trimestre que le ha permitido alzarse con el liderato en los dos rankings: por valor de las transacciones y por número de las mismas. Encabezar ambas tablas a la vez es poco habitual y muy meritorio, pues son muy pocos los letrados capaces de asesorar en las grandes transacciones, que son las que permiten subir en la de valor, y, a la vez, participar en un importante número de ellas para pelear por la victoria en la clasificación por número.

–Al cierre del mes de septiembre, Echenique ha asesorado en 12 transacciones por un montante total de 6.813 millones de euros, una cuantía que le permite adelantar a Juanjo Corral (6.509,45 millones) y Antonio Morales (6.434,95 millones), de Baker McKenzie, líderes al concluir el primer semestre. Completan el top cinco de este ranking, según el informe del tercer trimestre de la plataforma de negocio TTR Data, Ana Cremades, de Pérez-Llorca, con 6.021 millones, y el siempre competitivo Íñigo del Val, de Allen & Overy, 4.680 millones.

'Top 10' de abogados por valor de las operaciones de M&A

Datos del tercer trimestre de 2023 de la plataforma TTR Data

		Abogado	Despacho	Importe (en mill.)
1		Manuel Echenique	Uría Menéndez	6.813
2		Juanjo Corral	Baker McKenzie	6.509,45
3		Antonio Morales	Uría Menéndez	6.434,95
4		Ana Cremades	Pérez-Llorca	6.021,93
5		Íñigo del Val	Allen & Overy	4.680,32
6		Francisco León	Francisco León	2.790,00
7		Ignacio Gómez-Sancha	Latham & Watkins	2.783,13
7		Luis Manuel Lozano	Latham & Watkins	2.783,13
8		Alex Bircham	Uría Menéndez	2.750
9		Alejandro Ortiz	Latham & Watkins	2.562,2
10		Álvaro Mateo	Gómez-Acebo & P.	2.483,93

Por debajo ya de los 3.000 millones, la sexta posición de la tabla es para Francisco León, de Pérez-Llorca, con 2.790 millones. Comparten séptimo puesto, con 2.783 millones, dos letrados de Latham & Watkins: su socio director, Ignacio Gómez-Sancha, y el counsel Luis Manuel Lozano. Tras ellos se sitúan Alex Bircham, de Uría Menéndez (2.750 millones); Alejandro Ortiz, también de Latham (2.562 millones), y Álvaro Mateo, de Gómez-Acebo & Pombo (2.483 millones).

Es representativo del bajón que ha experimentado el mercado a lo largo de este 2023 el hecho de que ningún letrado alcance, en el valor de las operaciones asesoradas, los 10.000 millones de euros. El año pasado, a estas alturas, hasta siete profesionales habían superado dicha cuantía. Algunos incluso holgadamente, como Armando Albarrán, de Freshfields, que encabezaba la clasificación con más de 25.500 millones, o Francisco León, segundo, con cerca de 19.500 millones.

Por número

El enfriamiento también se deja sentir en un ranking individual por número de transacciones en el que, junto con Echenique, también registran 12 operaciones asesoradas Iñaki Frías, de RCD, y Ricardo Torres, de Zurbarán Abogados. Otros dos de RCD completan las cinco primeras posiciones, con 11: Antoni Roselló y Óscar Alegre.

'Top 10' de abogados por número de operaciones de M&A

Datos del tercer trimestre de 2023 de la plataforma TTR Data











		Abogado	Despacho	Transacciones
1		Manuel Echenique	Uría Menéndez	12
2		Iñaki Frías	RCD	12
3		Ricardo Torres	Zurbarán Abogados	12
4		Antoni Rosselló	RCD	11
5		Óscar Alegre	RCD	11
6		Álvaro Mateo	Gómez-Acebo & P.	10
7		Pedro Fernández	Pérez-Llorca	10
8		Mariano Ucar	Cuatrecasas	10
9		Pablo Díaz Gridilla	King & Wood M.	9
10		Mª Pilar García Guijarro	Watson Farley & W.	9

Tabla: El Confidencial • Fuente: TTR Data • Creado con [Datawrapper](#)

No se aleja demasiado de los puestos de cabeza el número uno en esta clasificación los dos últimos ejercicios, Álvaro Mateo. El socio de Gómez-Acebo empata, con 10 operaciones, con Pedro Fernández, de Pérez-Llorca, y Mariano Ucar, de Cuatrecasas. El noveno lugar es para Pablo Díaz Gridilla, de King & Wood Mallesons, y el décimo para María Pilar García Guijarro, de Watson Farley Willams, ambos con nueve.