Indra toma el control de Tess en su primera gran compra en Defensa

ADQUIERE UN 26% ADICIONAL POR 107 MILLONES/ Subirá hasta el 51% en el accionariado del fabricante del blindado 8x8 Dragón tras comprar una parte de las participaciones de Santa Bárbara, Escribano y Sapa.

Indra tomará el control de Tess Defence, la sociedad española encargada de la fabricación, el desarrollo, la comercialización y el mantenimiento del vehículo de combate sobre ruedas 8x8 Dragón, en lo que supone su primera gran operación en el sector de la Defensa desde la presentación de su último plan estratégico.

La multinacional española. que ya tiene casi el 25% del consorcio, firmó aver un acuerdo para subir su participación hasta el 51% con la adquisición de un 26% adicional al resto de socios en el programa: Santa Bárbara, Sapa y Escribano, como avanzó ayer EXPANSIÓN en su edición online y confirmó más tarde la compañía a la CNMV.

Para ello, abonará cerca de 107 millones de euros, lo que supone valorar el 100% del capital de Tess Defence en 405 millones aproximadamente. La operación contempla un pago futuro (earn-out) de hasta 30 millones de euros si la sociedad mejora sus expectativas de negocio en términos de ingresos v ebitda. por lo que la valoración del activo podría elevarse a cerca de 520 millones.

Socios

Santa Bárbara, Sapa y Escribano mantendrán participaciones del 16.33% cada una en la sociedad. Se da la circuns-



tancia de que Escribano (8%) y Sapa (7,94%) son el segundo y tercer accionista de Indra, solo por detrás del Estado a través de la Sepi (28%).

El cierre de la transacción está sujeto a las autorizaciones regulatorias habituales. Una vez que se haga efectiva e Indra tome el control, la compañía instaurará un nuevo modelo de gobernanza y un consejo de administración formado por siete miembros, de los cuales cuatro serán del grupo que preside Marc Murtra v los otros tres del resto de socios en el consorcio.

Indra había contratado a AZ Capital para negociar la compra de al menos el 51% de Tess Defence, según avanzó EXPANSIÓN el pasado 2 de febrero, con el objetivo de consolidar la sociedad bajo su perímetro, un movimiento en línea con uno de los pilares de su nuevo plan estratégico: crecer en Defensa.

La compañía española quiere convertirse en el coordinador nacional que lidere el ecosistema español de Defensa. Con la compra de Tess, en la que Gómez-Acebo & Pombo ha ejercido como asesor legal, Indra se posiciona ya como el mayor contratista del Ejército de Tierra, con acceso a una cartera potencial de más de 10.000 millones de euros en vehículos blindados terrestres en los próximos 15

Esta cifra se corresponde con los más de 700 blindados pedidos en firme, con la oportunidad de ampliar esta cuantía en 1.000 vehículos adicionales, a los que se deben sumar programas de mantenimiento. Tess aspira a elevar su cartera hasta 30.000 millones de euros en los próximos

El 100% del capital de Tess Defence se ha valorado en 405 millones en la transacción

Indra tendrá cuatro miembros sobre un total de siete en el nuevo consejo de **Tess Defence**

Pagará hasta 30 millones adicionales si los resultados de Tess mejoran las expectativas

Tess Defence es la sociedad responsable del blindado 8x8 Dragón.

20 años teniendo en cuenta las exportaciones.

El pedido de los blindados 8x8 se remonta a 2007, únicamente con Santa Bárbara, pero se fue dilatando por distintos motivos. En 2020 se sumaron al proyecto Indra, Sapa y Escribano. El programa ha sufrido varios retrasos hasta la fecha en la entrega de las unidades contratadas.

En el marco de la estrategia del Gobierno de convertir a Indra en un polo industrial en el campo de la Defensa, la compañía ya adquirió una participación del 9,5% en ITP

EN BOLSA

La acción de Indra apenas reaccionó a la compra de Tess. Bajó un 0,24% ayer, aunque acumula una revalorización de casi el 19% en el año.

Aero en el verano de 2023 por 175 millones de euros, aunque el grueso de los ingresos del fabricante de motores de avión aún se corresponde con su negocio civil.

Indra también entró en Epicom, en una transacción de mucho menor calibre, y estudia la eventual adquisición de Hispasat, con divergencias en la actualidad entre el precio que estaría dispuesto a pagar la multinacional española y la valoración que aspira a obtener Redeia.

La hoja de ruta de Indra. que contempla pasar de los 4.300 millones de euros de facturación consolidada de 2023 a los 6.000 millones previstos para 2026, y llevar esta cifra hasta los 10.000 millones en 2030, también prevé la desinversión parcial en Minsait, su división tecnológica.

En la actualidad, está negociando la venta de la filial de pagos, Minsait Payments, con inversores de la talla de Cinven, Constellation y Pollen Street como principales candidatos, como avanzó EX-PANSIÓN el pasado 2 de octubre. Más tarde, procederá a la venta de una participación mayoritaria en el resto de Minsait, excluyendo el negocio de procesos electorales.

Indra presenta hoy los resultados del tercer trimestre. tras presentar números récord en el primer semestre.

La Llave / Página 2

Cie gana 260 millones pese a la crisis de la automoción

El fabricante español de componentes para automóviles Cie Automotive mantiene su puesto como proveedor español del automóvil más rentable, pese a la complicada situación que atraviesa la industria automovilística mundial, que está siendo estrangulada por la incertidumbre tecnológica, las tímidas ventas de coches eléctricos y la ralentización de mercados clave como Europa o China.

En este entorno complicado de mercado, la compañía vasca contabilizó un beneficio neto de 258.8 millones de euros durante los nueve pri-

representa una subida del 2,1% en comparación con un año antes. Pese a no ser muy relevante, la mejora del resultado neto se produce en un momento en el que varios fabricantes de automóviles están recortando sus previsiones de resultados por la debilidad del mercado.

Entre enero y septiembre, Cie Automotive registró una cifra de negocio de 3.012 millones de euros, lo que supone un aumento del 1.3% en comparación con los datos contabilizados un año antes, mientras que el resultado bruto de explotación (ebitda) se elevó un 4,2%, hasta 559,1 millones, y el operativo creció un 5,6%, hasta 419,3 millones.

Brasil e India fueron los mercados que más contribuyeron al incremento de la facturación de la compañía en lo que va de año, con subidas del 16,3% y del 9%, compensando la caída del 10,2% registrada en China y los leves aumentos del 0,8% y del 0,1% en Norteamérica y Europa. Cie

Brasil e India fueron las regiones donde más crecieron los ingresos de la compañía vasca

turación y el 34,7% del ebitda en Europa, mientras que Norteamérica representó el 31,5% de la cifra de negocio y el 32,4% del ebitda. China aportó el 7,8% de los ingresos del grupo; India, el 15,3%, y Brasil, el 9,2%.

El consejero delegado de la empresa, Jesús María Herrera, confirmó que estos resultados positivos llegan en un

Cie mejora un 2,1% su beneficio desde enero y factura 3.012 millones, un 1,3% de incremento anual

"está sufriendo de manera acusada" y afirmó que su crecimiento se debe a su modelo de negocio "flexible y diversificado", a través del que aprovecha las oportunidades en las diferentes geografías.

Foco en generar caja

El directivo añadió que el principal foco de la compañía es la generación de flujo de caja, para lo que están constantemente adaptando su estrategia a las necesidades del entorno. La firma tiene el objetivo de alcanzar los 500 millones de generación de caja operativa el año que viene. A cierre de septiembre, la posición de caja del grupo era de casi 355 millones.

Entre julio y septiembre, Cie notó en sus cuentas la ralentización en la producción de vehículos y la caída del mercado automovilístico. En el tercer trimestre, el beneficio neto de la compañía fue de 74,9 millones, un 0,3% menos, mientras que los ingresos alcanzaron los 950,4 millones, un 1,3% menos.

El fabricante de componentes para automóviles finalizó la sesión bursátil de aver con un precio de 25 euros por título. un 0.81% de subida respecto al día anterior.